# UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

April 2020

ADESA

WE SELL THE BEST CARS ON THE WEB

# INHALTE

ADESA

WE SELL THE BEST CARS ON THE WEB


1. **Unser Unternehmen** | Seite 3

2. **Unsere Auktionsplattform** | Seite 10

3. **Unsere Arbeitsweise** | Seite 15

4. **Unser Mehrwert für Käufer** | Seite 18

5. **Unser Mehrwert für Verkäufer** | Seite 22

# UNTERNEHMENSHISTORIE

2004 - 2007

**Entstehung eines führenden Remarketing-unternehmens**

Early adopter des Online-Auktions-Modells

2008 - 2009

**Einführung der Auktionsplattform, weiteres Wachstum**

Internationaler roll-out

2010 - 2012

**Weiterer Zuwachs**

Etablierter „player“ im Online Fahrzeugremarketing

2013 - 2015

**Bereit für die nächste Phase**

Zurück auf dem Wachstumsniveau vor der Finanzkrise

2016 - 2017

**Strategisches Wachstum**

Wachsender Marktanteil durch geographische Expansion, Ausbau der Kundenbeziehungen und erhöhter Fokus auf die Bedürfnisse der Käufer

2018

**COTW übernimmt GWListe.de**

Ein deutsches Netzwerk für den gewerblichen Fahrzeughandel

2019

**KAR Global übernimmt COTW**

Ein weltweit führendes Unternehmen für Vermarktungs- und Technologiedienstleistungen

ADESA

# WIR HABEN EINE KLARE MISSION

ADESA ist eine **ONLINE AUKTIONS-PLATTFORM** für den Fahrzeughandel.

Wir verkaufen die **AKTUELLSTEN GEBRAUCHTWAGEN** zum fairsten Preis.

Wir sind einzigartig **IM EXPORT** grenzüberschreitend in Europa.

# WIR HABEN EINE KLARE VISION

ADESA hat das Ziel, die **NUMMER 1** der Online-Auktions-Plattformen in Europa für die Fahrzeugvermarktung zu sein...

...und die **TOP 1** beim Export in Europa und den angrenzenden Ländern.

# UNSERE KERNKOMPETENZEN

## EUROPAWEIT

Um grenzüberschreitende Transaktionen zu erleichtern, verfolgen wir eine europaweit einheitliche Herangehensweise.

## AUTOMATISIERUNG

Wir automatisieren alle operativen Abläufe, um die Servicequalität bei einer soliden Kostenstruktur sicherzustellen.

## EINZIGARTIGKEIT

Wir verfügen über eine einzigartige Kombination von Kompetenzen im Bereich Remarketing, Automobilsektor und IT.

## KULTUR

Wir sind stolz auf unsere Kenntnisse, Erfahrungen und Werte.

# UNSERE GRUNDWERTE

## NÄHE

Ob Sie Geschäftspartner, Einkäufer, Partner, Lieferant oder Mitarbeiter sind, „Sie“ zählen.

## INTEGRITÄT

Wir handeln immer auf vertrauenswürdige, respektvolle Art und Weise und übernehmen dafür die Verantwortung.

## EHRGEIZ

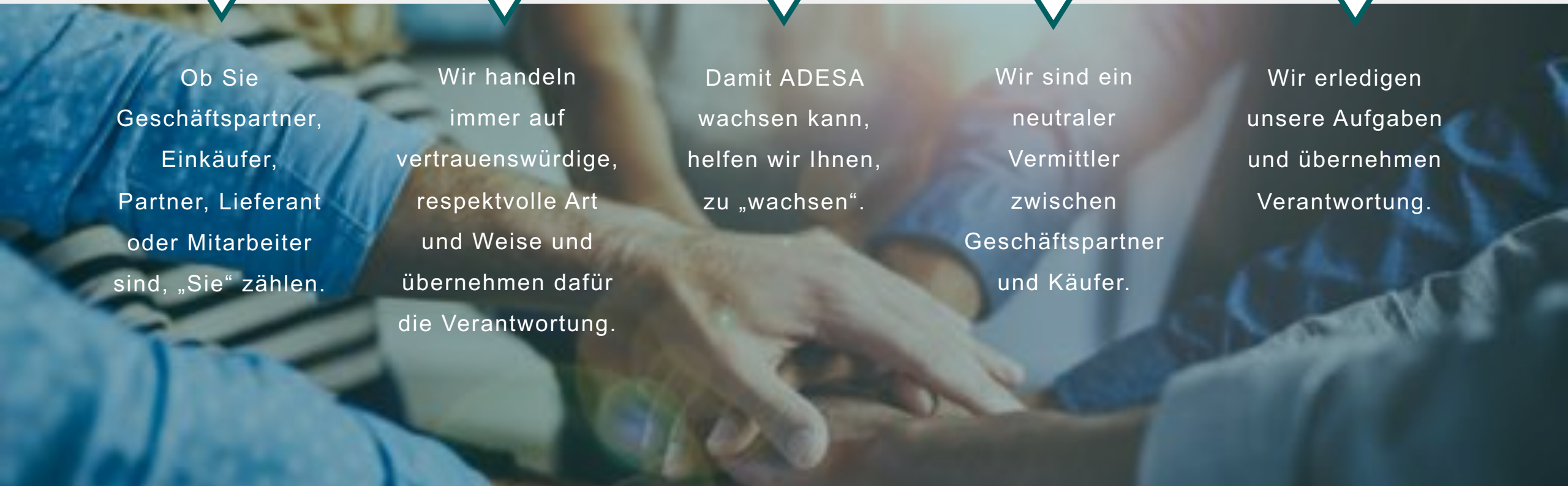
Damit ADESA wachsen kann, helfen wir Ihnen, zu „wachsen“.

## NEUTRALITÄT

Wir sind ein neutraler Vermittler zwischen Geschäftspartner und Käufer.

## VERANTWORTUNG

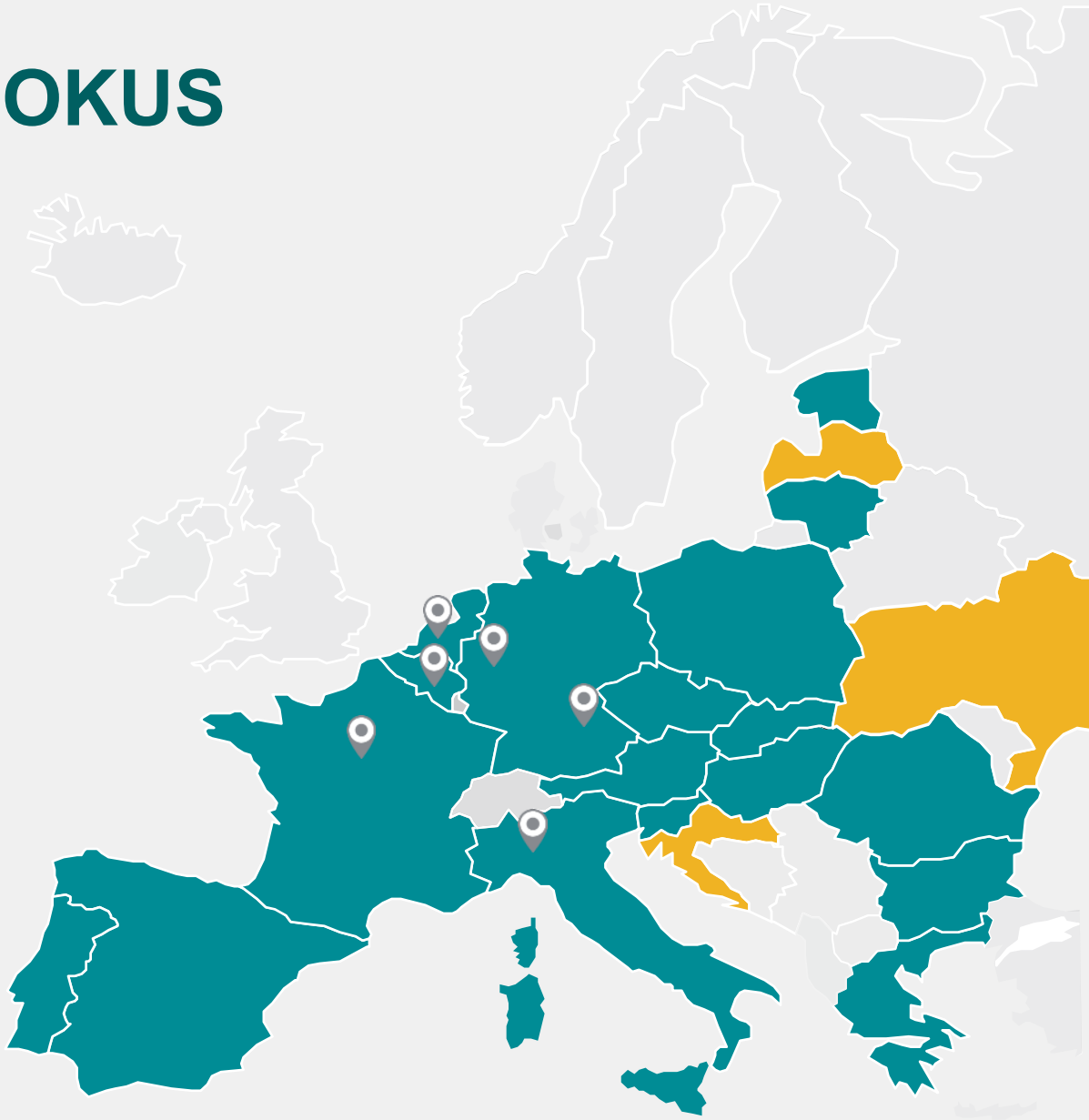
Wir erledigen unsere Aufgaben und übernehmen Verantwortung.



# GRENZÜBERGREIFENDER FOKUS

**97%** Exportquote

- Volle Transparenz bei den Prozessen und der Preisfindung
- Erleichterung in der gesamten administrativen Abwicklung
- Steuerrechtlich konforme Prozesse
- Kundenservice wird in 19 Sprachen angeboten (Muttersprachler)
- Nationale und europaweite Logistik



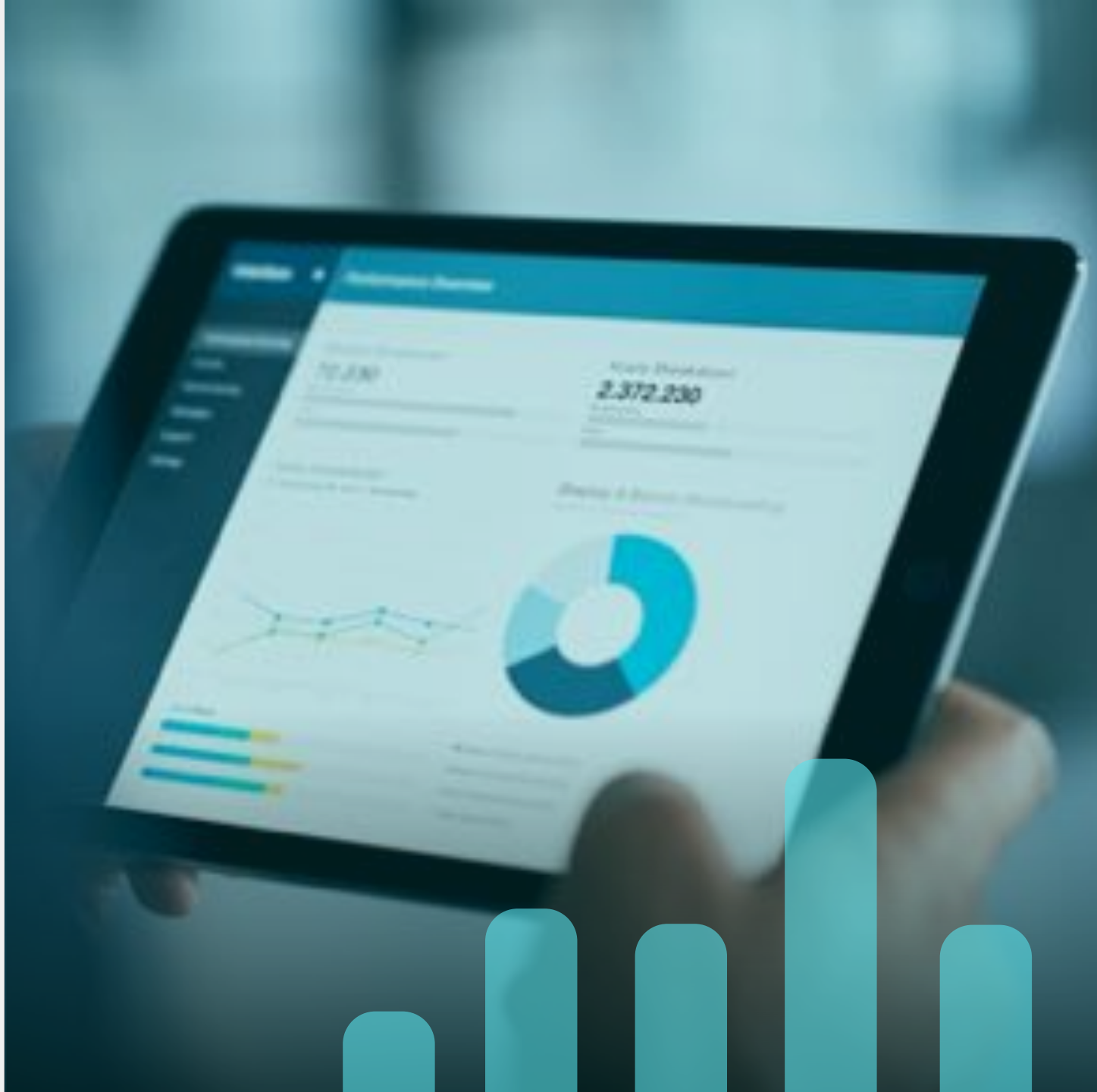
# KENNZAHLEN 2019 (inkl. GWListe)

**77.000**
verkaufte Fahrzeuge

**40.000**
Fahrzeuge monatlich in Auktion

**9.000**
aktive Käufer

**80.000**
registrierte Fahrzeughändler



# UNSERE AUKTIONSPLATTFORM

**1**

**europaweite Plattform mit Zugriff auf alle unsere Fahrzeuge**

**Ansprechpartner**

**Arbeitsweise**

**Vertragspartner**

ADESA

# AUKTIONSARTEN

**Dynamische Auktionen**

Auswahl zwischen schrittweisem oder maximalem Gebot

**Zielauktionen**

Fahrzeuge werden zu 100% zugewiesen, sobald der Zielpreis erreicht ist

**“Sofortkauf”-Auktionen**

Fahrzeuge werden zu festen Preisen verkauft.

**Blindauktionen**

Preise und Gebote sind nicht sichtbar

**„x-Time” Auktionen**

Auktion mit Verlängerungsoption

**„100%” Auktionen**

Fahrzeuge werden zu 100% zugewiesen

# UNSERE ARBEITSWEISE

ADESA Europe verfügt über ein einzigartiges Geschäftsmodell, das es von anderen Fahrzeugvermarktungsunternehmen unterscheidet.

Im Gegensatz zu herkömmlichen Plattformen, auf denen sich Käufer und Verkäufer treffen, tritt ADESA Europe als Partner zwischen Käufern und Verkäufern auf.

ADESA

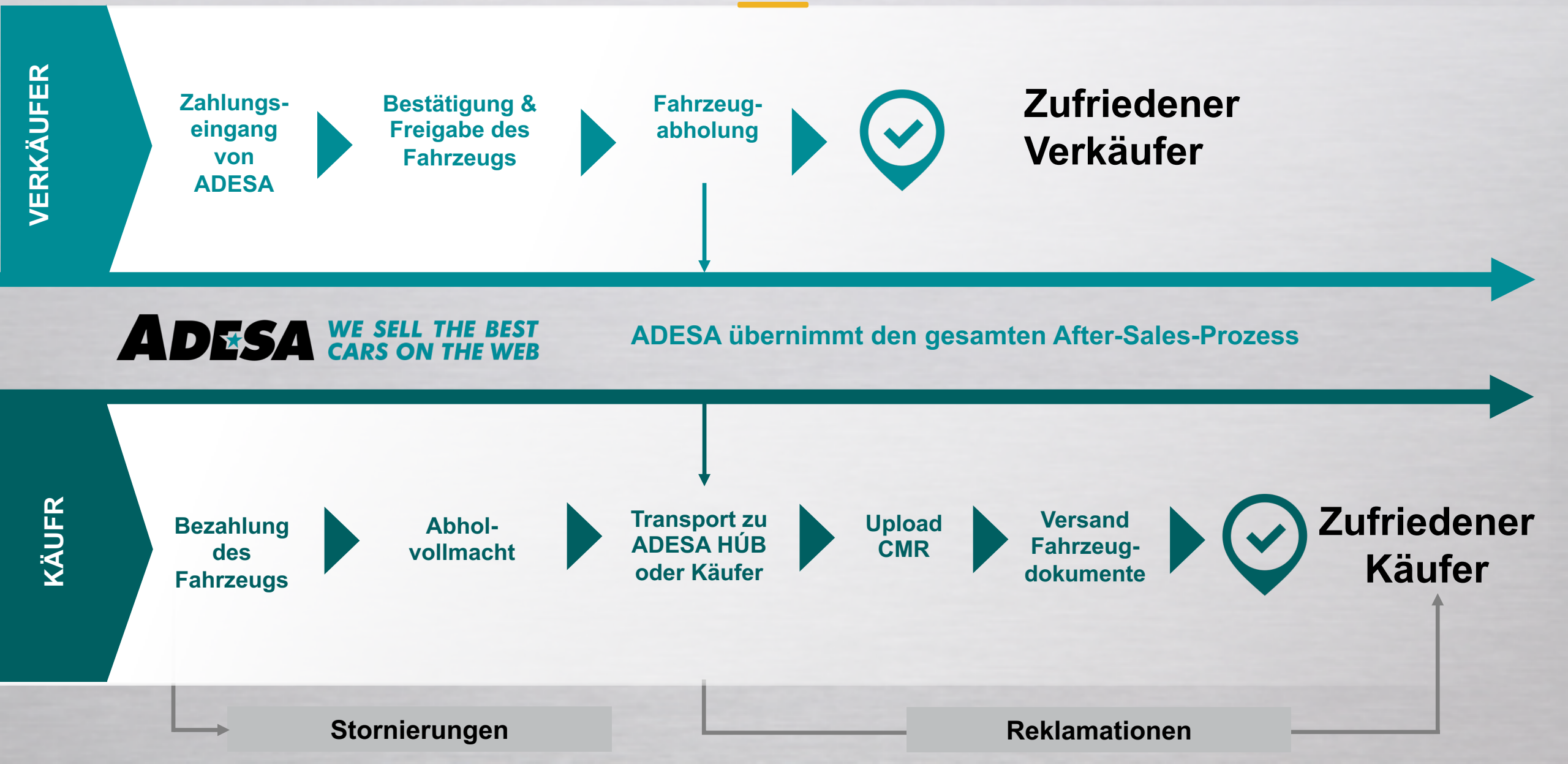
# VERKÄUFER

# KÄUFER

1. Der Verkäufer stellt eine Fahrzeugliste zur Verfügung mit allen Informationen, Begutachtung und Bildern (auf Wunsch übernimmt ADESA die Inspektion).
2. ADESA stellt die ausgewählten Fahrzeuge in die Auktion.
3. Der Käufer kann nach Autos suchen, Gebote abgeben und Auktionen gewinnen.
4. ADESA sammelt die abgegebenen Gebote von Käufern und teilt dem Geschäftspartner die Höchstgebote mit.
5. Der Verkäufer meldet innerhalb von 2 Werktagen zurück, ob er das Gebot annimmt oder ablehnt.
6. Im Falle der Annahme des Gebots muss der Käufer dieses bestätigen (innerhalb von 1 Werktag) und das Auto bezahlen (innerhalb von 2 Werktagen).
7. ADESA zahlt den Verkäufer innerhalb von 2 Werktagen, unabhängig vom Zahlungseingang des Käufers.
8. ADESA organisiert die Abholung und den Transport zum Käufer.
9. Sobald der Verkäufer den Zahlungseingang bestätigt, organisiert ADESA zeitnah die Abholung und den Transport.
10. Nach der Lieferung lädt der Käufer das CMR hoch und erhält die Fahrzeugdokumente.

ADESA WE SELL THE BEST CARS ON THE WEB

# UNSER AFTER-SALES-PROZESS



# UNSER MEHRWERT FÜR KÄUFER

Wir verkaufen hochwertige Gebrauchtfahrzeuge exklusiv und direkt an Autohändler und Händler. Alle Fahrzeuge sind mit hochwertigen Fahrzeugbeschreibungen und Gutachten hinterlegt.

ADESA

# HAUPTARGUMENTE FÜR DEN KAUF

1

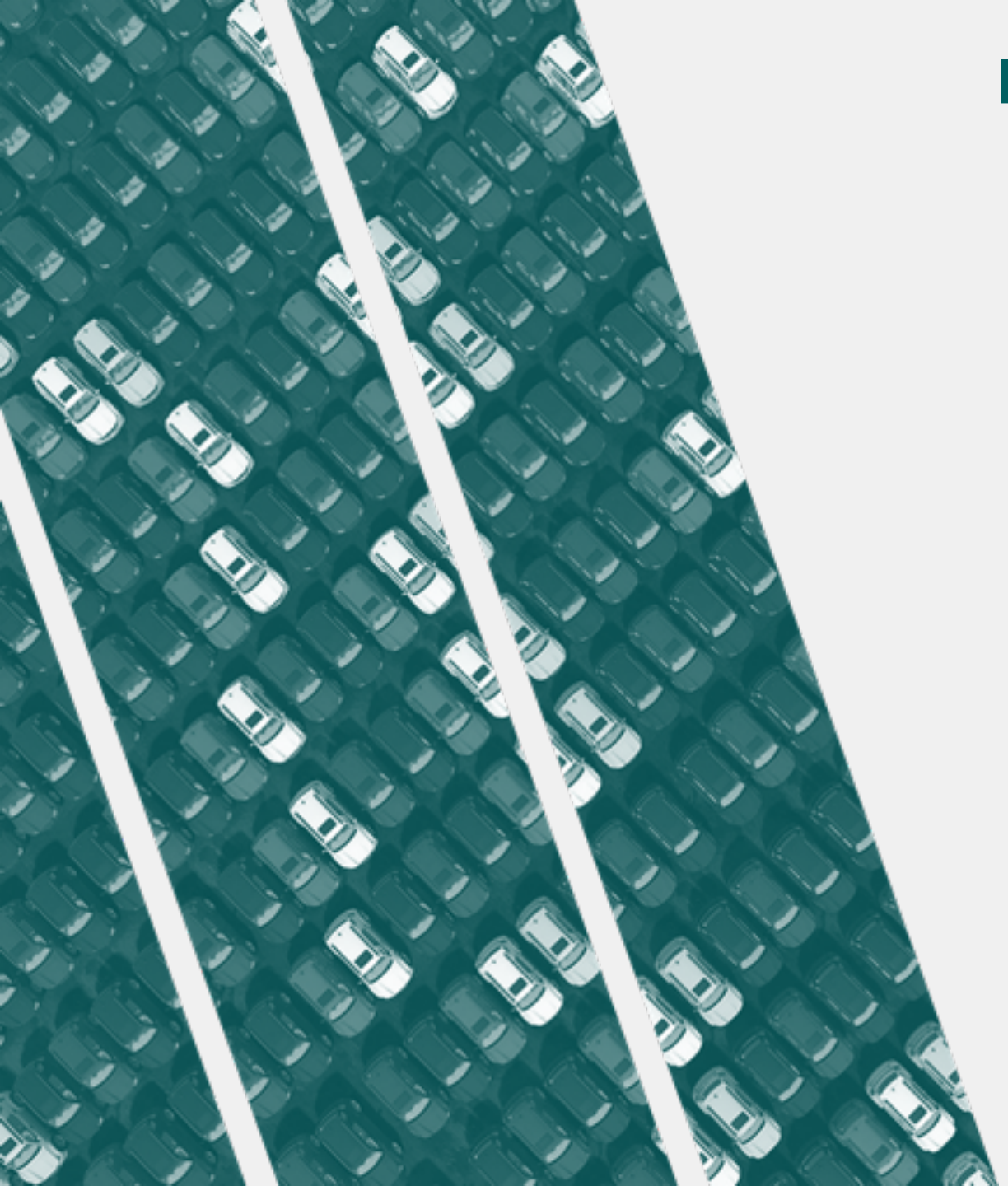
**Europaweite Plattform mit allen Fahrzeugen**

**Ansprechpartner**

**Gebührenmodell**

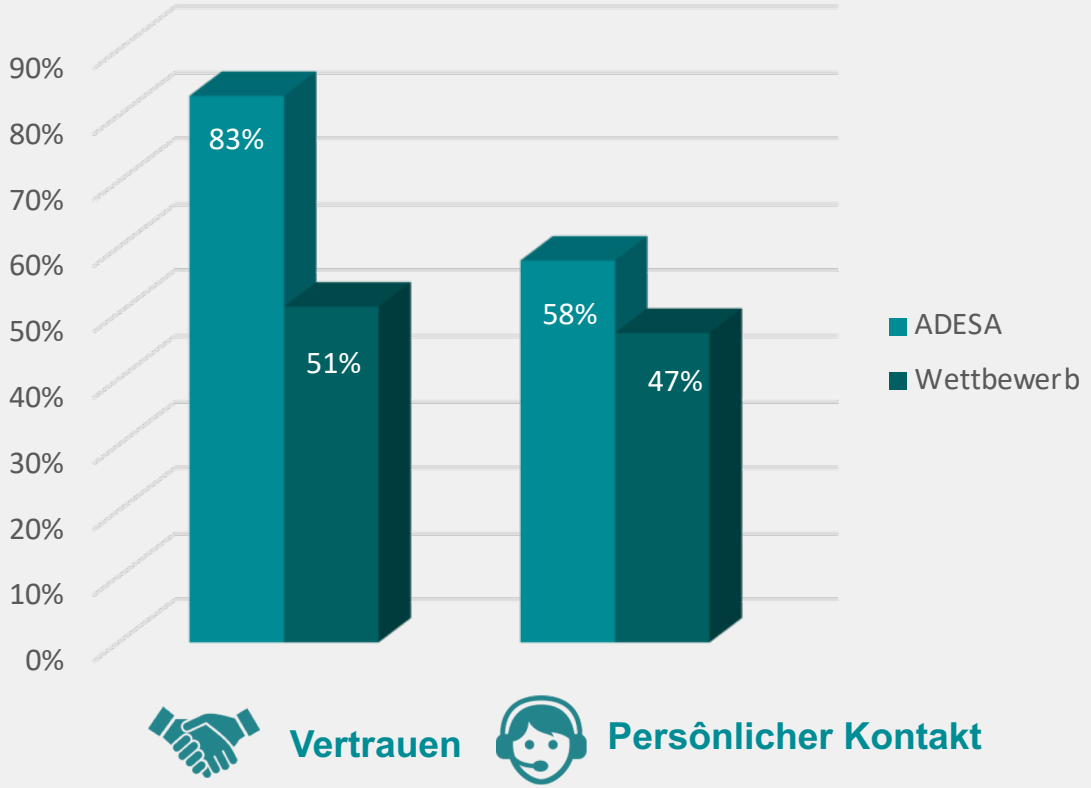
**Arbeitsweise**

**Vertragspartner**



# HAUPTARGUMENTE FÜR DEN FAHRZEUGKAUF

## 2 der wichtigsten Qualitätsmerkmale gegenüber unseren Käufern




**46,7** **NPS**
**Net Promoter Score**

# UNSER MEHRWERT FÜR VERKÄUFER

ADESA ist eine Online-Plattfom für Fahrzeugauktionen, über die Fahrzeuge schnell und zu fairen Preisen verkauft werden.

Wir sind Ihr idealer Partner für den Verkauf all Ihrer alten PKWs, Transporter, leichten Nutzfahrzeuge und sogar beschädigter Fahrzeuge.

ADESA

# UNSERE WERTAUSSAGE

WIR KÜMMERN UNS UM
## IHRE FAHRZEUGE

- Zusätzlicher Verkaufskanal
- Kostenreduzierung pro Fahrzeug
- Einfache Abwicklung
- Kein steuerliches Risiko
- Schnelle Zahlung
- Kein Inkassorisiko

WIR BIETEN
## FAIRE PREISE

- Grenzüberschreitende Marktpreise
- Ein vertrauenswürdiger Abnehmer
- Eine offene Plattform / keine Verpflichtungen

WIR SIND
## SICHER

- Seriöses und etabliertes Unternehmen
- Compliance

WIR SIND
## EINZIGARTIG IM EXPORT

- Zugang zum europaweiten Käufermarkt
- Breite osteuropäische Käuferbasis
- Export & VAT
- Marktspezifisches Remarketing von Gebrauchtwagen (auch beschädigt)
- Grenzüberschreitende Fahrzeuglogistik

WIR LIEFERN
## SOLIDES EXPERTEN-WISSEN

- Belegbare Erfolgsgeschichte im Remarketing
- Export Spezialisierung und VAT Wissen
- Preisgestaltung durch fachkundige Experten

# MEHRWERT DURCH ADESA

**Bezahlung nur im Erfolgsfall**

**1 Vertragspartner**

**Internationale Marktpreise**

**Grenzüber-schreitendende Transaktionen**

**Einfache Abwicklung**

ADESA WE SELL THE BEST CARS ON THE WEB

# Ihr Ansprechpartner

**Bernd Behrens**
Sales Representative
Mobil: +49 (0) 172 5850212
**bernd.behrens@adesa.eu**

ADESA Deutschland GmbH
Gewerbepark 2
92289 Ursensollen - Deutschland

**www.adesa.eu**

ADESA