

UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

Juli 2020

ADESA

**WE SELL THE BEST
CARS ON THE WEB**

INHALTE

ADESA

**WE SELL THE BEST
CARS ON THE WEB**

1. KAR Global | Seite 3
2. ADESA | Seite 11
3. Unsere Auktionsplattform | Seite 19
4. Unsere Arbeitsweise | Seite 21
5. Unser Mehrwert für Käufer | Seite 24

ÜBER

unser Mutterunternehmen

KAR Global versorgt die weltweit vertrauenswürdigsten Automobilmärkte durch Innovation, Technologie und Menschen. Unsere End-to-end Plattform erfüllt die Remarketinganforderungen der international größten OEMs, Händler, Flottenbetreiber, Vermieter und Finanzinstitute.

- **Wir sind ein Technologieunternehmen**, das Tools der nächsten Generation zur Beschleunigung und Vereinfachung des Remarketings bereitstellt.
- **Wir sind ein Analyseunternehmen**, das Daten nutzt, um unsere Kunden mit klaren umsetzbaren Erkenntnissen zu informieren und zu stärken.
- **Und wir sind ein Auktionsunternehmen**, das die weltweit fortschrittlichsten und integriertesten mobilen, digitalen und physischen Auktionsmärkte mit Strom versorgt.



KAR
GLOBALSM

KENNZAHLEN



3.78M

verkaufte Fahrzeuge



58%

Online-
Transaktionen



\$2.78B

Einnahmen



80+

Länder



200+

Standorte



15.5K

Arbeitnehmer

UNTERNEHMENSBEREICHE



KAR
GLOBALSM

MARKETPLACE
SOLUTIONS

PLATFORM
SOLUTIONS

DATA

SERVICES



ADESA
INTERNATIONAL

GW Liste
An ADESA Company



autoniq[®]

CarsArriveNetwork
The Way Transportation Should Be

DRIVIN[®]

CLEARPLAN



AutoVIN[®]

HTL
HIGH TECH LOCKSMITHS[™]

OPENLANE[®]



PWI
PREFERRED
WARRANTIES INC.

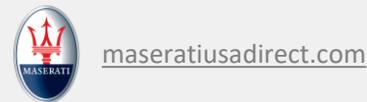
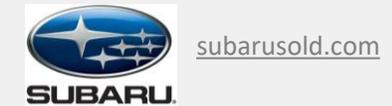
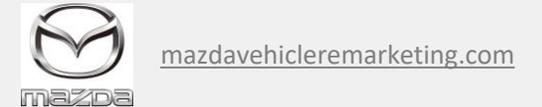
ADESA
WE SELL THE BEST
CARS ON THE WEB

STRATIM



Marketplace Solutions – U.S.

Der führende Upstream-Private-Label Anbieter in Nordamerika



Marken die unsere Upstream-Services nutzen, machen 80% des US-Einzelhandelsmarktanteils und fast 100% in Kanada aus



Marketplace Solutions – Canada

Der führende Upstream-Private-Label Anbieter in Nordamerika



auditdidirect.ca



ifsrpm.nissan.ca



porschedrive.ca



bmwfspurchasedirect.com



jlaccesspoint.com



repodepodirect.ca



carfincodirect.com



kmfbuydirect.ca



scielot.ca



chryslerremarketing.ca



lfspremier.com



subaruselect.com



fcaccelerate.ca



fcaccelerate.ca



tfsselect.com



gmdealersource.ca



mazdaauction.ca



vccionline.com



haccvirtualane.ca



mbwebdpp.ca



volvocarsvalueforlife.ca



hmfbuydirect.ca



mitsubishidirect.ca



vwtdidirect.ca



hfsonline.ca



ncfrpm.nissan.ca



wslldirect.com

Marken die unsere Upstream-Services nutzen, machen 80% des US-Einzelhandelsmarktanteils und fast 100% in Kanada aus





Unterstützung **unabhängiger Händler beim schnelleren Wachstum** Ihres Geschäfts durch Finanzierung des Gebrauchtwagenbestands.

autofinance.com

In den U.S.A. und Kanada:

 >120 Niederlassungen

 >15,000 Händler

 >1,100 Auktionsquellen

Produkte:

Einzelhandel

Großhandel

Stromversorgung

Altmaterial

Vermietung

Nutzfahrzeuge

Die Unterschiede bei AFC:

Experten der lokalen Industrie

Flexible Produkte

Fähigkeit, Geschäfte unterwegs zu tätigen



In der EU:

- 60-tägiges Zahlungsziel
- Verfügbar für qualifizierte Kunden, die über ADESA EU einkaufen
- Verbindliche Verwendung des ADESA Transports bei Ankäufen

Das Programm für Zahlungsziel wird in Kürze in Deutschland gestartet

Nordamerikas führender Anbieter von **automatisierten Fahrzeuglogistik-Dienstleistungen**. carsarrive.com

In den U.S.A. und Kanada:

-  Bedient Tausende von abonnierenden Logistikern/Transporteuren
-  Bietet umfassende Tools zur Lastoptimierung, Nachverfolgung und Benachrichtigung
-  >60,000 unabhängige Spediteure
-  >2 Millionen Fahrzeuge werden jährlich transportiert



ADESA Europe



ADESA Deutschland

WIR HABEN EINE KLARE MISSION



ADESA ist eine **ONLINE AUKTIONS-PLATTFORM** für den Fahrzeughandel.

Wir verkaufen die **AKTUELLSTEN GEBRAUCHTWAGEN** zum fairsten Preis.

Wir sind einzigartig **IM EXPORT** grenzüberschreitend in Europa.



WIR HABEN EINE KLARE VISION

ADESA hat das Ziel, die **NUMMER 1** der Online-Auktions-Plattformen in Europa für die Fahrzeugvermarktung zu sein...

...und die **TOP 1** beim Export in Europa und den angrenzenden Ländern.

UNTERNEHMENSHISTORIE



KENNZAHLEN 2019 (inkl. GWListe)

77.000

verkaufte Fahrzeuge

40.000

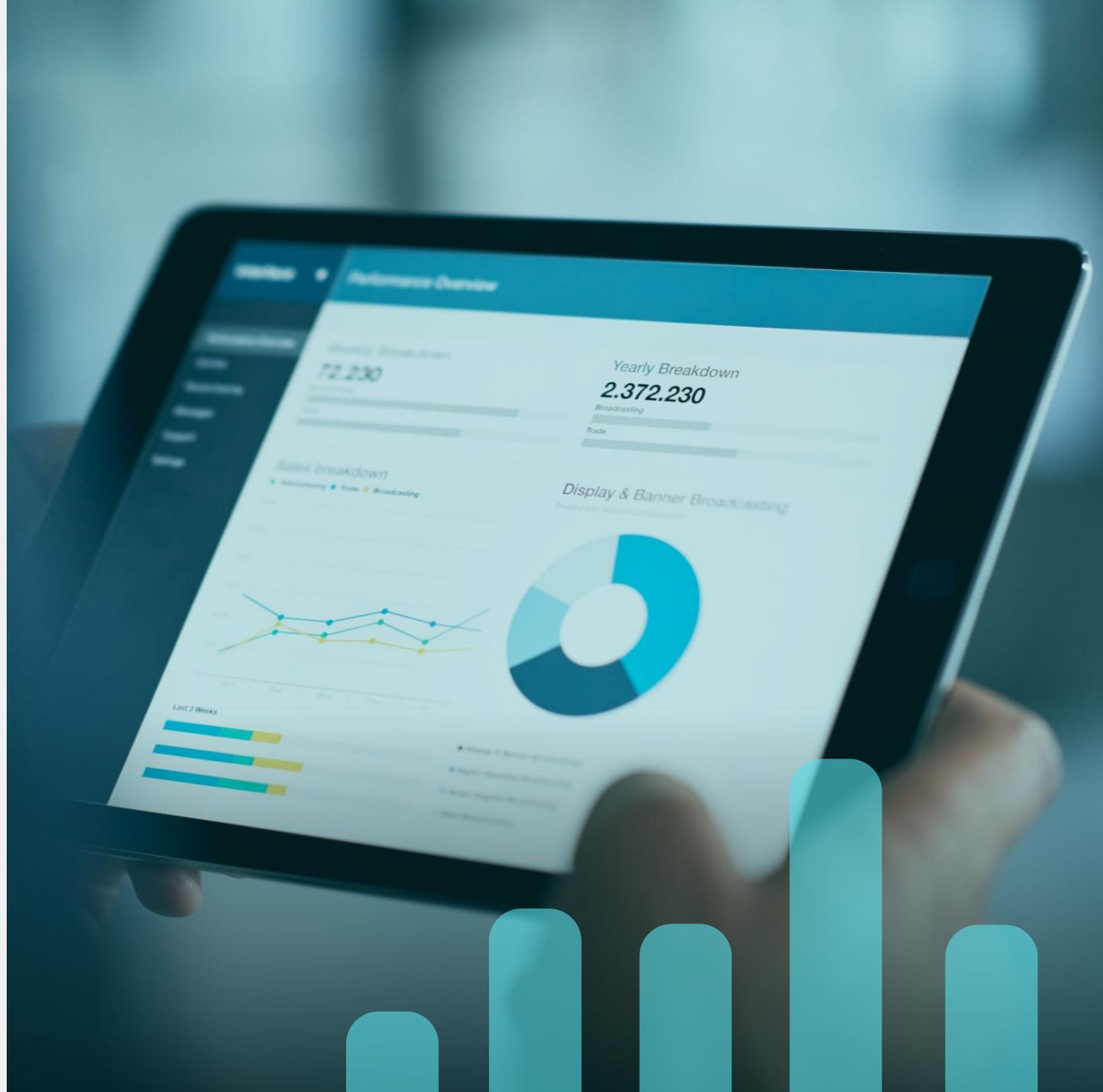
Fahrzeuge monatlich in Auktion

9.000

aktive Käufer

80.000

registrierte Fahrzeughändler



GRENZÜBERGREIFENDER FOKUS



97% Exportquote



Volle Transparenz bei den Prozessen und der Preisfindung



Erleichterung in der gesamten administrativen Abwicklung



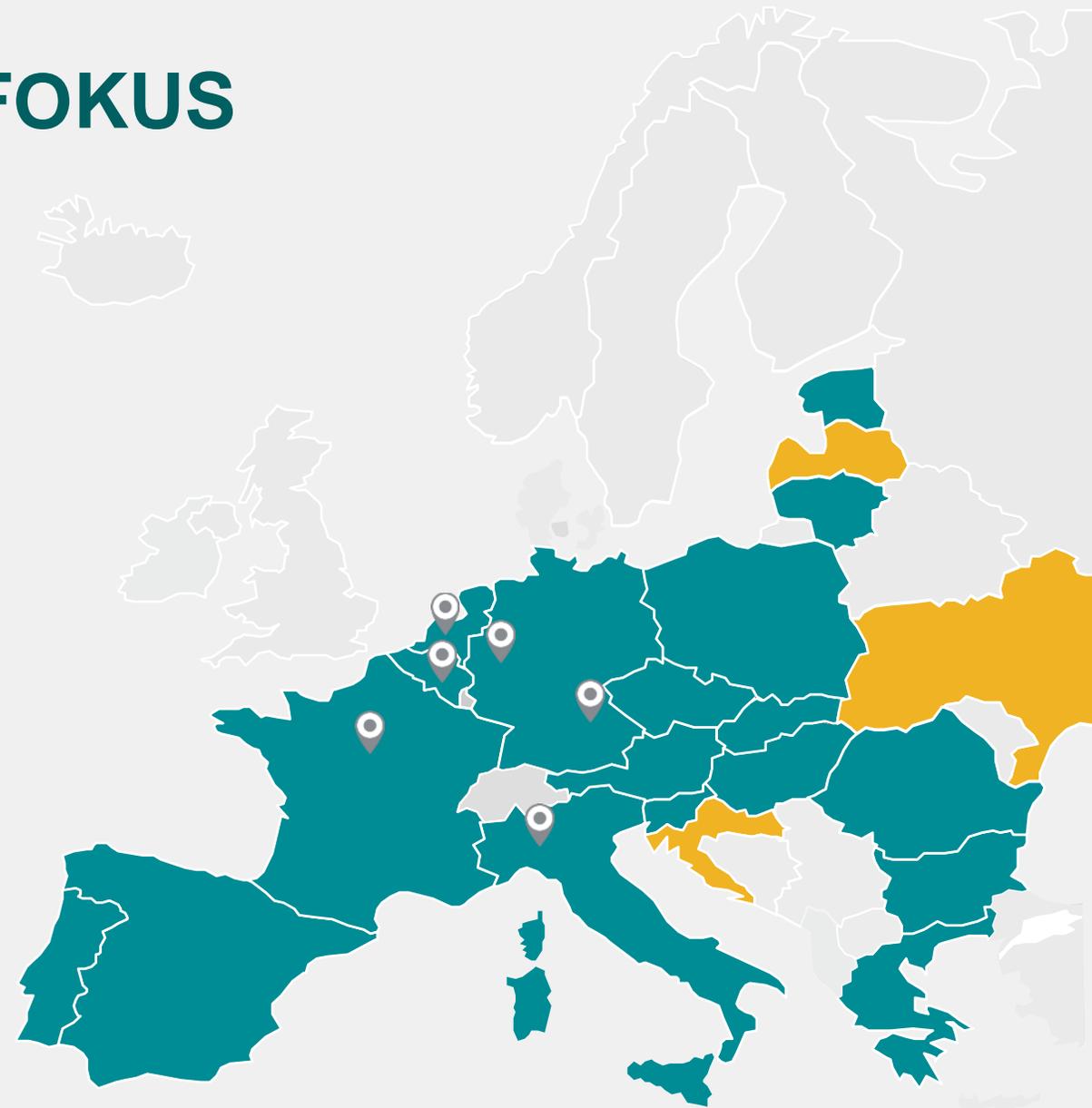
Steuerrechtlich konforme Prozesse



Kundenservice wird in 19 Sprachen angeboten
(Muttersprachler)



Nationale und europaweite Logistik



■ Käuferverteilung

■ Partnerschaften

📍 ADESA Niederlassungen

UNSERE KERNKOMPETENZEN



EUROPAWEIT

Um grenzüberschreitende Transaktionen zu erleichtern, verfolgen wir eine europaweit einheitliche Herangehensweise.



AUTOMATISIERUNG

Wir automatisieren alle operativen Abläufe, um die Servicequalität bei einer soliden Kostenstruktur sicherzustellen.



EINZIGARTIGKEIT

Wir verfügen über eine einzigartige Kombination von Kompetenzen im Bereich Remarketing, Automobilsektor und IT.



KULTUR

Wir sind stolz auf unsere Kenntnisse, Erfahrungen und Werte.

UNSERE WERTAUSSAGE

WIR KÜMMERN UNS UM IHRE FAHRZEUGE

- Zusätzlicher Verkaufskanal
- Kostenreduzierung pro Fahrzeug
- Einfache Abwicklung
- Kein steuerliches Risiko
- Schnelle Zahlung
- Kein Inkassorisiko

WIR BIETEN FAIRE PREISE

- Grenzüberschreitende Marktpreise
- Ein vertrauenswürdiger Abnehmer
- Eine offene Plattform / keine Verpflichtungen

WIR SIND SICHER

- Seriöses und etabliertes Unternehmen
- Compliance

WIR SIND EINZIGARTIG IM EXPORT

- Zugang zum europaweiten Käufermarkt
- Breite osteuropäische Käuferbasis
- Export & VAT
- Marktspezifisches Remarketing von Gebrauchtwagen (auch beschädigt)
- Grenzüberschreitende Fahrzeuglogistik

WIR LIEFERN SOLIDES EXPERTEN- WISSEN

- Belegbare Erfolgsgeschichte im Remarketing
- Export Spezialisierung und VAT Wissen
- Preisgestaltung durch fachkundige Experten

UNSERE AUKTIONSPLATTFORM

1

europaweite Plattform mit Zugriff
auf alle unsere Fahrzeuge

Ansprechpartner

Arbeitsweise

Vertragspartner

AUKTIONSPORTEN



Dynamische Auktionen

Auswahl zwischen schrittweisem oder maximalem Gebot



Zielauktionen

Fahrzeuge werden zu 100% zugewiesen, sobald der Zielpreis erreicht ist



„Sofortkauf“-Auktionen

Fahrzeuge werden zu festen Preisen verkauft.



Blindauktionen

Preise und Gebote sind nicht sichtbar



„x-Time“ Auktionen

Auktion mit Verlängerungsoption

100%

„100%“ Auktionen

Fahrzeuge werden zu 100% zugewiesen



UNSERE ARBEITSWEISE

ADESA Europe verfügt über ein einzigartiges Geschäftsmodell, das es von anderen Fahrzeugvermarktungsunternehmen unterscheidet.

Im Gegensatz zu herkömmlichen Plattformen, auf denen sich Käufer und Verkäufer treffen, tritt ADESA Europe als Partner zwischen Käufern und Verkäufern auf.

Dienstleistungen

1

Gemeinsame Erarbeitung eines optimalen Verkaufsprozesses

2

Erstellung eines Zustandsberichtes durch externe Dienstleister*

3

Europaweite Fahrzeugvermarktung

4

Vertragspartner ADESA (Bezahlung innerhalb 2 Werktagen)

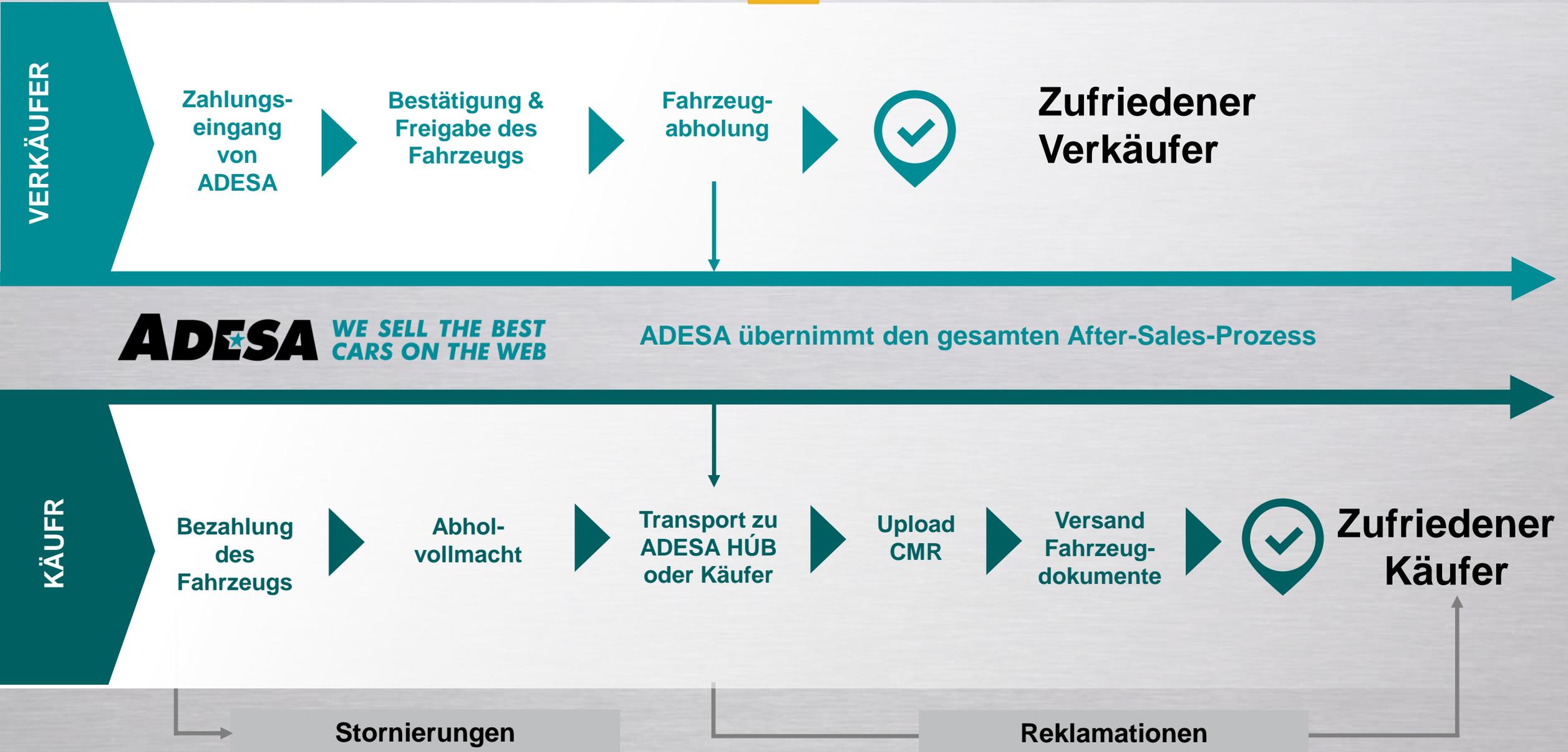
5

Europaweite Logistik

6

Übernahme des gesamten Aftersales-Prozesses

UNSER AFTER-SALES-PROZESS





UNSER MEHRWERT FÜR KÄUFER

Wir verkaufen hochwertige Gebrauchtfahrzeuge exklusiv und direkt an Autohändler und Händler. Alle Fahrzeuge sind mit hochwertigen Fahrzeugbeschreibungen und Gutachten hinterlegt.

HAUPTARGUMENTE FÜR DEN KAUF

1

Europaweite Plattform mit allen Fahrzeugen

Ansprechpartner

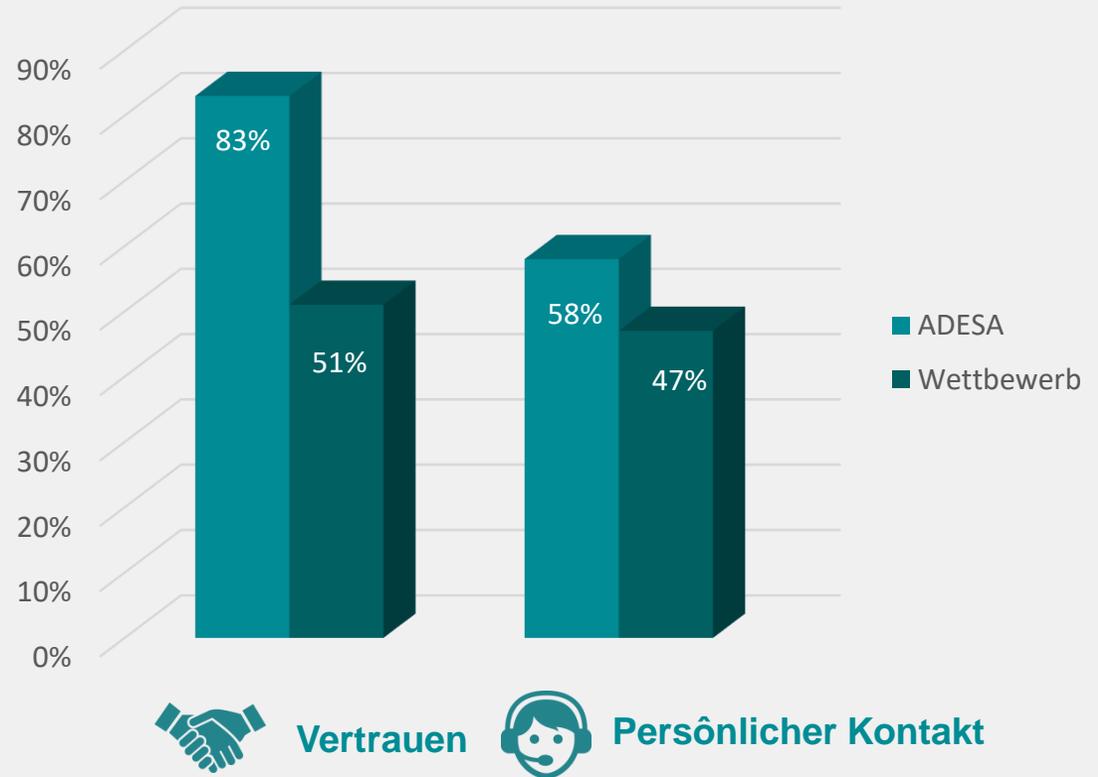
Gebührenmodell

Arbeitsweise

Vertragspartner

HAUPTARGUMENTE FÜR DEN FAHRZEUGKAUF

2 der wichtigsten Qualitätsmerkmale gegenüber unseren Käufern



46,7

NPS
Net Promoter Score

MEHRWERT DURCH ADESA



**Bezahlung nur im
Erfolgsfall**



1 Vertragspartner



**Internationale
Marktpreise**



**Grenzüber-
schreitende
Transaktionen**



**Einfache
Abwicklung**

Ihre Ansprechpartner



Patrick Schröder

Geschäftsführer

Mobil: +49 (0)176 / 10353974

Patrick.Schroeder@adesa.eu



Florian Kracheel

Sales Manager

Mobil: +49 (0)172 / 8993322

Florian.Kracheel@adesa.eu



Bernd Behrens

Sales Representative

Mobil: +49 (0)172 / 5850212

Bernd.Behrens@adesa.eu

ADESA Deutschland GmbH
Gewerbepark 2
92289 Ursensollen - Deutschland

www.adesa.eu